

Quickfinder

Tyre24: „Standard für den Reifenfachhandel“

Die Tyre24 GmbH (Frankenstein) sieht sich als größter Online-Vermarkter im Reifenhandel und hat nach eigenen Aussagen europaweit die mittlerweile größte Reifendatenbank im Internet aufgebaut. Über 40 Partner aus dem Großhandel sollen für eine hohe Verfügbarkeit sorgen, sodass jeder Reifenhändler bei dem unter der Adresse www.tyre24.de erreichbaren Online-System auch den Reifen findet, den er gerade sucht. Und das – wie das Unternehmen betont – zum jeweils günstigsten Preis. Für den „Überblick über alle auf dem Markt verfügbaren Reifen und Felgen“ berechnet die Tyre24 GmbH dem interessierten Händler eine monatliche Gebühr von 20 Euro – ohne Kündigungsfristen bzw. -kosten oder zeitliche Vertragsbindungen. „Wir wickeln täglich weit über tausend Aufträge über unser System ab. Wir haben es geschafft, Tyre24 zum Standard für den Reifenfachhandel zu machen“, sagt Tyre24-Vertriebsleiter Michael Saitow.

Eine „e-Bay-Lösung für den Reifenhandel“ schwebte Saitow bei Gründung der Firma vor, mit der eine effektivere Einkaufsorganisation für den Reifenhandel geschaffen werden sollte. Denn aus einer Fülle von Preislisten und Angebotsfaxen den günstigsten Anbieter herauszufinden sei schon damals schier unmöglich und unter Berücksichtigung des dafür nötigen Zeitaufwandes nicht rentabel gewesen. Außerdem komme die Internet-Plattform dem Trend im Reifenhandel entgegen, die eigenen Reifenbestände im Lager angesichts der momentanen Wirtschaftsflaute so niedrig wie möglich zu halten.

Wird ein bestimmtes Reifenmodell benötigt, kann dies über tyre24.de und die daran angeschlossenen Großhandelspartner aus dem In- und Ausland geordert werden. Für ein hohes Maß an Zuverlässigkeit und eine schnelle Lieferabwicklung ist eine vollautomatische Auftragsabwicklung zuständig. Und dank mehr als fünf Millionen über dieses System verfügbarer Reifen soll es selbst in der Hochsaison zu keinen Lieferengpässen kommen. Die Online-Plattform listet die gesuchten Pneu in einer tabellarischen Übersicht, preislich nach dem günstigsten Angebot sortiert. Da die Tyre24 GmbH keine Vermittlungsprovision pro Reifen erhebt, ist der Preis immer identisch mit der Preisliste der Großhändler.

Dabei wird nach Aussagen des Unternehmens angefangen bei Kleinreifen über Motorrad-, Pkw-, Offroad-, Lkw- bis hin zu Sonderreifen eine große Bandbreite an Produkten abgedeckt, die rund um die Uhr – also auch abends und am Wochenende – bestellt werden können. Die entstehenden Versandkosten, allgemeine Liefer- und Zahlungsbedingungen und viele andere Informationen über die angeschlossenen Großhändler sind laut Tyre24 direkt auf der Website ersichtlich. Und zu denen zählen unter anderem Gewe, Reifen Gundlach, Reifen Hespera, Deldo Autobanden, Euro Tyre, RS Exklusiv, Meyer Lissendorf, Reifen Meisen, Jubo, Reifen Krupp oder TTI. Großhändler, die sich als potenzieller Verkäufer bei tyre24.de registrieren lassen wollen, erfahren Einzelheiten dazu unter der Telefonnummer 0180/5244024.